



销售篇

沉淀 2012 开拓 2013

双鹤药业集团 一次大手笔合作

2012年4月,千山再次迎来与双鹤药业集团的一次大手笔合作...

四川科伦集团 成功开启新的合作

近几年来,千山的研发设计和加工制造能力不断提升...

石家庄四药 携手十年 友好合作

2012年华北大输液市场增长势头依旧良好。石家庄四药又采购我公司三条软袋大输液线...

珍宝岛药业 二十条安瓿联动生产线

2012年7月,经过激烈的竞争,千山凭借技术优势、综合实力和产品对新版GMP的良好适应性...

哈三联药业 打造吹灌封一体机样板工程

2012年11月,千山与哈三联药业一次性签订大容量内封式输液袋吹灌封一体机一台、小容量塑料安瓿吹灌封一体机一台...

华中药业 十二条小容量生产线

2012年4月,千山与华中药业股份有限公司签订十二条小容量系列生产线,包括十一条安瓿联动线...

版GMP认证的数家药厂进行考察,分析设备的稳定性、新版GMP适用性等...

普济药业 六条大输液线都由千山中标

东莞市普济药业有限公司为东莞市人民医院与汕头茂林药业有限公司共同合资组建的...

沱牌药业 用千山设备生产优质药品

四川沱牌药业是国家大型一档企业四川沱牌集团的全资子公司,是严格按照国家GMP要求组建的...

广西裕源药业 向千山再次抛出橄榄枝

千山自成立以来,就与广西裕源药业建立了互利共赢、互利互惠、源远流长的合作关系...

太极集团西南药业 大输液生产线合作大户

重庆太极集团西南药业与千山合作已久,特别是在软袋输液线领域开展了很多合作...

山东华鲁 交情甚深的老朋友

华鲁人与千山人的交情甚深,且华鲁制药的大输液主机,从玻璃瓶到塑料瓶再到软袋...

回音必集团是以医药为主的大型现代化医药集团企业,将科技创新作为保证可持续发展的核心...

2012年已离我们匆匆远去,这一路,我们付出了艰辛的汗水,也收获了累累果实...



图为公司领导(前排左一)陪同客人参观车间。

山东康宁药业 五条千山塑瓶输液线

早在2008年,山东康宁药业就购买了一条千山塑瓶输液线。尽管当时很多药企对我们的旋转式吹瓶机不太认同...

艾希德药业 再度携手共创共赢

广东艾希德药业有限公司通过近几年的发展,已快速成长为华南地区知名的品牌制药企业...

广东利泰药业 两套塑瓶输液线

广东利泰制药股份有限公司是广东省知名的输液企业,年产输液几亿瓶,特别是氨基酸的产销量在国内排在前三名...

浙江都邦药业 爽快敲定塑瓶线合作

2012年7月,一场爽快的商务谈判敲定了千山和浙江都邦药业的合作,双方签定了两套塑料瓶大输液线成套设备合同...

回音必集团 大输液和小容量线各一条

回音必集团是以医药为主的大型现代化医药集团企业,将科技创新作为保证可持续发展的核心...

国际市场

完全超越历年

国际业务部 肖雨辉

2012年,相比往年任何一年,千山国际业务部的成长速度为历年之最...

在2011年跟踪的尼泊尔、印度和泰国的塑料瓶生产线钥匙项目,到2012年都取得了实质性进展...

艾希德药业再度携手共创共赢。广东艾希德药业有限公司通过近几年的发展,已快速成长为华南地区知名的品牌制药企业...

2012年,国际业务部成员再次发挥了千山的独有优势,成功签订了几大订单和几个交钥匙项目...

此外,我们还热情迎接了很多国外客户来公司参观考察,这些客户主要来自泰国、尼泊尔、俄罗斯、乌兹别克斯坦、印尼、巴西、土耳其、喀麦隆、尼日利亚、伊朗、印度、德国、越南、巴基斯坦、阿联酋及埃及等国...

2012年,我们还组团参加了多个国际展会,如在孟加拉、巴西、韩国、俄罗斯、尼日利亚、印尼和印度等国举办的相关展会,这些展会让我们拓宽了国际视野...

2012年,对于千山国际业务部而言,是丰收和喜悦的一年,国际市场实现了从未有过的突破,钥匙项目一个接一个签订,让我们应接不暇...

2012年,对于千山国际业务部而言,是丰收和喜悦的一年,国际市场实现了从未有过的突破,钥匙项目一个接一个签订,让我们应接不暇...

2013年,FAT更好地代表客户利益

质管部 曾艳

应新版GMP要求和市场发展需要,2012年2月公司组建了FAT工作小组,新增了代表客户验收这一工作职能...

FAT小组刚成立之时,我们做的第一个案子是那套双鹤的软袋线,此次验收给我留下了非常深刻的印象...

在接下来的工作中,我也碰到过知道“FAT”这个词,却不知道FAT具体为何事的客户,但他们有一个共同的特点,就是都明白“FAT是GMP认证所必须的”...

FAT,首先是制定验收方案。在方案中,我们要确定验收项目,以及每一个项目的验收方法。方案经过双方共同确定批准实施...

近两年,千山质管部新增了很多先进的检验设备,用于产品质量检测控制。材质检验是每次验收的重点...

生产管理精细化

生产供应部 管新和

管理是企业存在的根本,是企业发展的灵魂,没有有效的管理,企业的日常经营和生产犹如一盘散沙...

2012年,国际业务部成员再次发挥了千山的独有优势,成功签订了几大订单和几个交钥匙项目...

此外,我们还热情迎接了很多国外客户来公司参观考察,这些客户主要来自泰国、尼泊尔、俄罗斯、乌兹别克斯坦、印尼、巴西、土耳其、喀麦隆、尼日利亚、伊朗、印度、德国、越南、巴基斯坦、阿联酋及埃及等国...

2012年,我们还组团参加了多个国际展会,如在孟加拉、巴西、韩国、俄罗斯、尼日利亚、印尼和印度等国举办的相关展会,这些展会让我们拓宽了国际视野...

2012年,对于千山国际业务部而言,是丰收和喜悦的一年,国际市场实现了从未有过的突破,钥匙项目一个接一个签订,让我们应接不暇...

2012年,对于千山国际业务部而言,是丰收和喜悦的一年,国际市场实现了从未有过的突破,钥匙项目一个接一个签订,让我们应接不暇...

继往开来 心向客户



因为公司新建的现代化半成品鱼库鱼池。

2012年,公司各各部门积极配合,相互协调,创造性地开展工作,推行新的生产管理模式,狠抓产品质量和售后服务质量...

加强硬件建设 严格管理把关 提高产品质量

质管部 陈国正

2013年,我公司将安装使用万能材料试验机,检测平台,加上以前安装使用的三坐标、红外线温度检测仪、手持式激光测距仪...

2012年,质管部对检验员进行了培训,提高其业务能力。遵照公司刘董指示,撤销了检验员的桌椅,减少了40%的待检货架...

2013年,质管部要继续培训检验员,提高其使用检测仪器的能力,使之公正判定。增加40名专员,满足用户资料需求...

“空谈误国,实干兴邦”,我们要时刻牢记于心,团结努力干好本职工作。度行之有效,使其更好地服务用户。

聚焦客户做好“服务营销”

售后服务部 旗帆

对于制造业企业而言,什么样的营销方式才能促进企业在可持续发展的道路上不断“扩容”空间?

所谓售后服务就是充分了解顾客,研究顾客心理,注重售后细节,改进工作缺点,提高服务质量...

2012年,也是不断完善和提升的一年,售后服务部在公司领导的英明决策和大力支持下,取得了较好的成绩...

售后服务部将始终坚持以顾客为关注焦点,急用户之所急,想用户之所想,切实肩负起关注用户、服务用户的职能职责。